

XXXXXXXXXX

Южная Африка

**XXXXXXXXXX**

Юр./фактич. XXXXXXXXXXXXXXXX  
адрес  
Тел. +00 00 0000000  
Эл. почта [xxx@xxxxxx.com](mailto:xxx@xxxxxx.com)  
Сайт [www.xxxxxx.com](http://www.xxxxxx.com)

**Общие данные**

Номер отчета 000000  
Наименование XXXXXXXXXXXX  
компании Действующая  
Статус компании  
Юр. форма Частная компания

Дата основания/  
регистрации 07-мар-1997  
Рег. номер 0000 / 000000 / 00  
Номер  
налогоплательщика 0000000000  
Котировка на бирже Нет  
Направление  
деятельности Предоставление сельскохозяйственных и смежных услуг  
SIC Код 141 – Предоставление сельскохозяйственных услуг

**Примечание**

Звонили в компанию по тел. +00 00 0000000 и разговаривали с г-жой XXX (сотрудник бухгалтерии). Она подтвердила только наименование и адрес компании.

Полное верное наименование и адрес компании указаны выше.

**Финансовая сводка**

Капитал	ZAR	9 519 000
Чистая стоимость активов	ZAR	946 329 050
Объем продаж	ZAR	6 512 213 020
Прибыль после налогообложения	ZAR	120 492 520
Конец отчетного периода		31-авг-2016
Тип отчетности		Консолидированная

## Кредитные рекомендации

Кредитный рейтинг	B
Кредит. оценка	<b>40</b>
Кредит. лимит	USD 12000
Комментарий	Рекомендации сделаны на основе общего состояния дел группы и возрасте компании.

## Описание кредитных рейтингов

Рейтинг	Оценка	Описание
A+	81 - 100	Низкий риск
A	61 - 80	Умеренный риск
B	40 - 60	Средний риск
C	21 - 39	Умеренно высокий риск
D	1 - 20	Высокий риск
NR	--	Нет рейтинга

## Структура акционеров

### Имя/наименование

XXXXXXXXXX

## Директора / Руководители

- |                 |                                                                           |
|-----------------|---------------------------------------------------------------------------|
| <b>Имя</b>      | XXX                                                                       |
| Должность       | Директор                                                                  |
| Дата рождения   | 31-июля-1971                                                              |
| Дата назначения | 01-июня-2012                                                              |
| Адрес           | Почтовый: XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX/<br>Адрес проживания: XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX |
- |                 |                                                                            |
|-----------------|----------------------------------------------------------------------------|
| <b>Имя</b>      | XXX                                                                        |
| Должность       | Директор                                                                   |
| Дата рождения   | 02-мая-1977                                                                |
| Дата назначения | 30-мар-2017                                                                |
| Адрес           | Почтовый: XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX./<br>Адрес проживания: XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX |
- |                 |                                                                           |
|-----------------|---------------------------------------------------------------------------|
| <b>Имя</b>      | XXX                                                                       |
| Должность       | Неисполнительный директор                                                 |
| Дата рождения   | 03-ноя-1954                                                               |
| Дата назначения | 07-мар-1997                                                               |
| Адрес           | Почтовый: XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX/<br>Адрес проживания: XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX |

4	<b>Имя</b>	XXX
	Должность	
	Дата рождения	Неисполнительный директор
	Дата назначения	15-мая-1962
	Адрес	26-июня-1997
		Почтовый: XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX/ Адрес проживания: XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

### Ключевой персонал

1	<b>Имя</b>	XXX
	Должность	Секретарь компании
	Дата рождения	14-авг-1979
2	<b>Имя</b>	XXX
	Должность	Сотрудник бухгалтерии

### Деятельность

Компания занимается предоставлением сельскохозяйственных и смежных услуг, а также продвигает на рынок сельскохозяйственную продукцию.

<b>Тип компании</b>	Частная компания
<b>Статус</b>	Действующая
<b>Статус соответствия</b>	Компания соответствует требованиям
<b>Окончание отчетного периода</b>	Август
<b>Котировка на бирже</b>	Нет
<b>Адреса</b>	
<b>Почтовый адрес</b>	XXXXXXXXXXXXXXXXXX

## Аффилированные/Связанные компании

### Группа компаний

Наименование XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

### Банки

Наименование The Land and Agricultural Development Bank of South Africa (Land Bank)

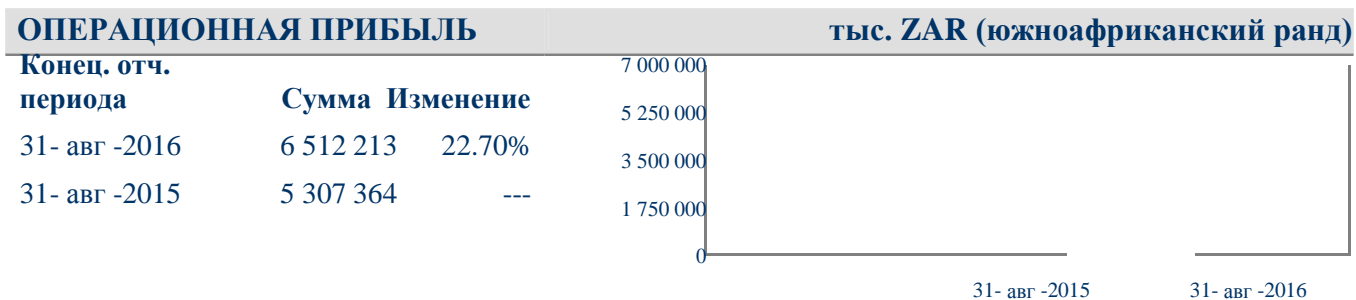
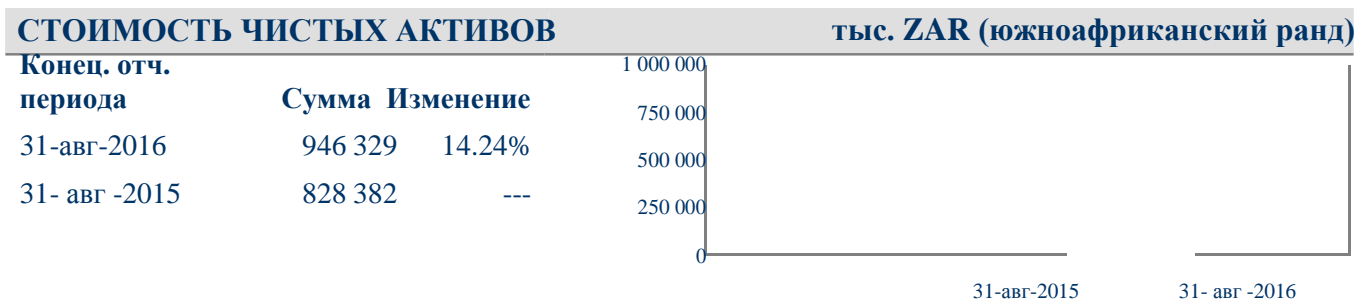
Наименование Standard Bank of South Africa Limited

### Аудитор

Наименование XXXXX

Эл. адрес xxx@xxx.za

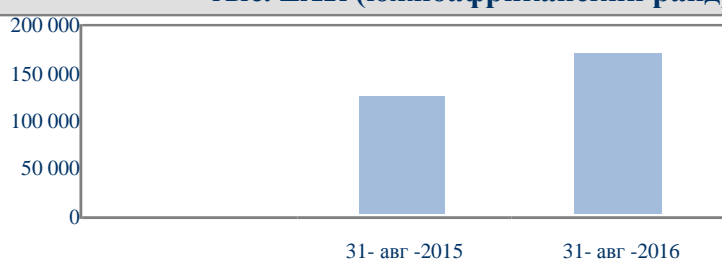
## ФИНАНСОВАЯ СВОДКА ГРУППЫ КОМПАНИЙ



**ПРИБЫЛЬ ДО УПЛАТЫ НАЛОГОВ**

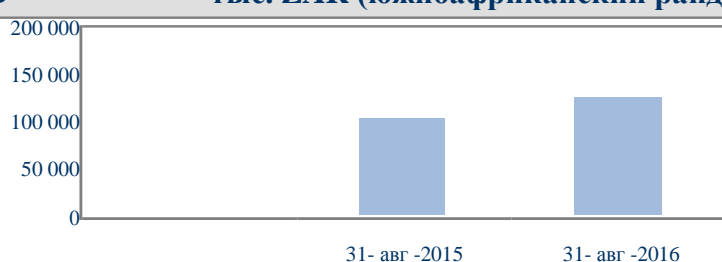
тыс. ZAR (южноафриканский ранд)

Конец. отч. периода	Сумма	Изменение
31- авг -2016	170 088	43.47%
31- авг -2015	118 551	---

**ПРИБЫЛЬ ПОСЛЕ УПЛАТЫ НАЛОГОВ**

тыс. ZAR (южноафриканский ранд)

Конец. отч. периода	Сумма	Изменение
31- авг -2016	120 492	32.95%
31- авг -2015	90 628	---

**КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС**

Конец отчетного периода:	31-авг-2016	31- авг -2015
	(тыс. ZAR)	
Период	(12 мес.)	(12 мес.)
Тип баланса	Консолидированный	Консолидированный
Тип отчета	Аудированный	Аудированный
Источник	Прочий	Прочий
<b>КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>		
<b>Акционерный капитал</b>	<b>750 146.38</b>	<b>677 537.61</b>
- Уставный капитал	9 518.82	9 518.82
- Резервы и излишки	740 627.56	668 018.79
<b>Доля меньшинства</b>	<b>196 182.67</b>	<b>150 844.46</b>
<b>Долгосрочные обязательства</b>	<b>355 999.60</b>	<b>369 712.29</b>
- Отложенные налоговые обязательства	112 176.06	81 480.05
- Обязательства по выплате пособий после выхода на пенсию	6 089.01	4 756.29
- Долгосрочные займы	13 250.08	0.00

- Прочие долгосрочные обязательства	224 484.45	283 475.95
<b>Краткосрочные обязательства</b>	<b>1 856 375.40</b>	<b>1 945 027.80</b>
- Торговая кредиторская задолженность	616 912.25	612 728.71
- Краткосрочные резервы	528.89	680.22
- Налоговые обязательства	4 761.03	385.57
- Краткосрочные займы	6 118.33	2 410.29
- Прочие краткосрочные обязательства	1 228 054.90	1 328 823.01
<b>ИТОГО</b>	<b>3 158 704.05</b>	<b>3 143 122.16</b>
<b>АКТИВЫ</b>		
<b>Внеоборотные активы</b>	<b>1 234 851.46</b>	<b>1 166 634.92</b>
- Основные средства	759 490.27	704 898.50
- Материальные активы	737 573.95	685 765.61
- Нематериальные активы	21 916.32	19 132.89
- Долгосрочные займы и авансы	11 527.74	7 533.21
- Финансовые активы	173 687.75	180 670.91
- Прочие внеоборотные активы	290 145.70	273 532.30
<b>Оборотные активы</b>	<b>1 923 852.59</b>	<b>1 976 487.24</b>
- Запасы	994 339.58	1 021 704.65
- Торговая дебиторская	773 094.59	873 071.01
- Ден. средства и ден. эквиваленты	133 187.35	57 320.15
- Прочие оборотные активы	23 231.07	21 481.43
- Прочее --	0.00	2 910.00
<b>ИТОГО</b>	<b>3 158 704.05</b>	<b>3 143 122.16</b>

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

Конец отчетного периода:	31-авг-2016	31- авг -2015
		(тыс. ZAR)
<b>Выручка</b>		
- Выручка от продаж	6 512 213.02	5 307 364.54
- Процентные доходы	1 035.64	802.30
- Прочие доходы	89 617.95	99 343.02
<b>ВЫРУЧКА ВСЕГО</b>	<b>6 602 866.61</b>	<b>5 407 509.86</b>
<b>Расходы</b>		
- Стоимость материалов	5 614 738.82	4 517 435.93
- Прочие расходы	705 664.21	663 395.63
- Финансовые расходы	112 375.26	108 126.90
<b>РАСХОДЫ ВСЕГО</b>	<b>6 432 778.29</b>	<b>5 288 958.46</b>
<b>Прибыль(убыток) до налогообложения</b>	<b>170 088.32</b>	<b>118 551.40</b>
<b>Налоговые расходы</b>		
- Налоги	49 595.80	27 923.25
<b>Прибыль(убыток) за отчетный период</b>	<b>120 492.52</b>	<b>90 628.15</b>

## КОНСОЛИДИРОВАННЫЙ ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

	31-авг-2016	31- авг -2015
		(тыс. ZAR)
Кэш-фло от операционной деятельности		
Ден. средства, полученные от операционной деятельности	430 641.04	12 313.13
Процентные доходы	4 318.47	716.80
Доход в виде дивидендов	1 035.64	802.30
Финансовые расходы	-112 375.26	-108 126.90
Уплаченные налоги	-26 171.73	-10 590.57
Чистые ден. средства от операционной деят.	297 448.15	-104 885.24
Кэш-фло от инвестиционной деятельности		
Закупка имущества, станков и оборудования	-77 829.99	-50 358.03
Продажа имущества, станков, оборудования	23 289.67	10 432.03

Продажа инвестиционного имущества	18 000.00	
Покупка гуд-вилла и нематериальных	-3 636.35	
Продажа гуд-вилла и нематериальных	33.62	
Покупка биологических активов	-279 902.81	-265 243.73
Продажа биологических активов	264 915.42	289 652.43
Инвестиции в связанные компании		-0.04
Срочные контракты	5 894.46	-1 237.65
Чистые ден. средства от инвестиционной деятельности	-49 235.98	-16 754.98
Кэш-фло от финансовой деятельности		
Поступления от прочих фин. обязательств	13 241.98	239 238.12
Выбытия от прочих фин. обязательств	-89 142.06	-29 766.62
Займы, предоставленные связанными компаниями	-3 994.53	-7 533.21
Поступления от прочих займов	17 798.73	
Выбытия от прочих займов	-840.62	-1 604.33
Платежи по финансовой аренде	-588.64	-1 706.53
Доходы от финансовой аренды	2 903.64	-1 969.08
Выплаченные дивиденды	-13 595.43	-3 532.03
Покупка собственных акций		-1 265.35
Выплаты лесным хозяйствам и срочные ссуды	44 866.21	10 135.13
Авансы по лесным хозяйствам и срочным ссудам	-26 489.55	-95 202.68
Чистые ден. средства от финансовой деятельности	-55 840.27	106 793.43
Движение ден. средств за период итого	192 371.90	-14 846.79
Ден. средства на начало отчетного периода	-59 447.21	-44 600.42
Ден. средства на конец отчетного периода	132 924.69	-59 447.21

## КОММЕНТАРИИ

\* Информация, предоставленная в отчете, взята, в основном, из официального реестра компаний.

\* В ходе интервью Ms. XXX, сотрудник бухгалтерии, подтвердила только наименование и адрес компании, но отказалась предоставлять более подробную информацию.

\* Вышеуказанная консолидированная финансовая отчетность была получена из прочих источников.



## КОЭФФИЦИЕНТЫ

<b>КОЭФФИЦИЕНТЫ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ</b>	<b>31-авг-2016</b>	<b>31-авг-2015</b>
Коэффициент текущей ликвидности	1.04	1.02
Коэффициент строгой ликвидности	0.50	0.49

**Коэффициент текущей ликвидности** - Показатель краткосрочной платежеспособности, т.е. способность выполнить краткосрочные обязательства; высчитывается сопоставлением краткосрочных активов к краткосрочным обязательствам. Идеальный показатель 2 : 1 (2.0). Однако очень высокий показатель указывает на наличие неиспользуемых денег, что не является хорошим признаком.

**Коэффициент строгой ликвидности** - Показатель суммы ликвидных средств, доступных для погашения краткосрочных обязательств. При показателе 1:1 (1.0) считается, что бизнес ликвиден. Чем выше показатель, тем больше ликвидность.

<b>СООТНОШЕНИЕ СОБСТВЕННЫХ И ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ</b>	<b>31- авг -2016</b>	<b>31- авг -2015</b>
Коэффициент задолженности	0.66	0.71
Отношение заемных средств к собственному капиталу	0.25	0.34
Краткосрочные обязательства / Чистая стоимость активов	1.96	2.35
Основные средства/ Чистая стоимость активов	0.80	0.85
Коэффициент покрытия процентов	2.51	2.10

**Коэффициент задолженности** – Коэффициент, указывающий на соотношение задолженности компании к ее активам. Коэффициент задолженности больше 1 показывает, что у компании сумма задолженности больше, чем сумма активов. Коэффициент задолженности может помочь инвесторам определить уровень риска компании.

**Отношение заемных средств к собственному капиталу** – показатель соотношения между задолженностью (краткосрочной и долгосрочной) и капиталом, вложенным акционерами. Соотношение 1:1 обычно считают удовлетворительным.

**Краткосрочные обязательства / Чистая стоимость активов** - Коэффициент указывает на сумму к оплате кредиторам в течение года в виде процента инвестиций собственников или держателей акций. Чем меньше чистая стоимость активов и больше сумма обязательств, тем ниже уровень безопасности для кредиторов.

**Основные средства/ Чистая стоимость активов** - Коэффициент указывает на объем вложения средств акционера во внеоборотные активы. Если данный показатель необычайно велик, объем инвестиций во внеоборотные активы может быть чрезмерным и, наоборот, если показатель маленький, он может ограничивать компанию в получении прибыли. Коэффициент, равный .75 или выше, обычно нежелателен.

**Коэффициент покрытия процентов** - Коэффициент служит для определения того, насколько легко компания может выплачивать проценты по непогашенной задолженности. Она является мерой безопасности для кредиторов. Чем выше показатель, тем более высокий уровень безопасности у кредиторов по отношению к периодической процентной ставке.

<b>КОЭФФИЦИЕНТЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ</b>	<b>31- авг -2016</b>	<b>31- авг -2015</b>
Среднее кол-во дней погашения дебиторской з-ти	43.33	60.04
Оборот дебиторской задолженности	8.42	6.08
Среднее кол-во дней погашения кредиторской з-ти	40.10	49.51
Оборачиваемость запасов	6.55	5.19
Оборачиваемость активов	8.57	7.53

**Среднее кол-во дней погашения дебиторской задолженности** - Приблизительный промежуток времени, который требуется компании для получения платежей в рамках дебиторской задолженности от клиентов и покупателей. Более короткий период считается оптимальным.

**Оборот дебиторской задолженности** – Показатель для количественного определения эффективности фирмы при предоставлении кредита, а также при погашении дебиторской задолженности. Высокий показатель указывает либо на то, что компания пользуется наличным расчетом, либо на то, что размеры кредитов и получение средств от дебиторов оптимальны.

**Среднее кол-во дней погашения кредиторской задолженности** - Кол-во дней, в течение которых компания рассчитывается с кредиторами. Короткий срок оплаты говорит о своевременном погашении долга. Однако хороший показатель также может указывать на то, что компания в полной мере не использует кредитные средства, предоставляемые заемщиками.

**Оборачиваемость запасов** - Коэффициент, указывающий на то, сколько раз запасы компании продаются или заменяются за определенный период. Низкий показатель свидетельствует о слабом сбыте и, следовательно, об избыточных запасах. Высокий показатель свидетельствует либо об активных продажах, либо о неэффективных закупках.

**Оборачиваемость активов** - Показатель эффективности использования компанией своих активов при получении выручки от продаж или дохода от реализации товаров. Чем выше показатель, тем лучше.

<b>КОЭФФИЦИЕНТЫ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ</b>	<b>31- авг -2016</b>	<b>31- авг -2015</b>
Маржа операционной прибыли	4.34	4.27
Маржа чистой прибыли	1.85	1.71
Доходность суммарных активов	3.81	2.88
Коэффициент рентабельности собственного капитала	12.73	10.94

**Маржа операционной прибыли** - Показатель общей эффективности деятельности компании. Она выражается в процентах продаж и указывает на эффективность контроля затрат и расходов, связанных с деятельностью компании.

**Маржа чистой прибыли** - Рассчитывается отношением чистой прибыли к операционной прибыли. Она указывает на то, сколько прибыли получает компания при продаже одной единицы товара. Чем выше показатель, тем лучше.

**Доходность суммарных активов** - Определяет возможность эффективно использовать активы и получать хороший доход. Чем выше доходы компании по отношению к активам, тем эффективнее компания использует свои активы.

**Коэффициент рентабельности собственного капитала** - Указывает величину дохода от доли в уставном

капитале держателей обыкновенных акций. Она указывает на степень эффективности компании получать прибыль от каждой единицы акционерного капитала.

## **ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ОБЗОР**

(Южная Африка)

По прогнозам, экономический упадок в Южной Африке сменится ростом в 2017 году, который продолжит укрепляться в 2018 году, чему будет способствовать бытовое потребление и инвестиции. В частности, улучшение производства электроэнергии, устранив сдерживающие факторы, должно повысить доверие к региону и, следовательно, инвестиции, при условии того, что политическая неопределенность рассеется. Рост затрат на производство вместе с укреплением южноафриканского ранда должны повлиять на объемы экспорта.

Макроэкономическая ситуация по-прежнему остается напряженной, так как рост слабый, а инфляция выше целевого показателя центрального банка. Падение инфляции создаст возможности для смягчения денежно-кредитной политики; однако возможности для смягчения могут быть ограничены в краткосрочной перспективе, поскольку постоянная засуха приводит к росту цен на продовольствие. Ликвидация барьеров на пути конкуренции и благоприятствование развитию малого и среднего бизнеса могут повысить производительность, уровень занятости и уровень жизни населения. Однако если рост не ускорится, безработица и неравенство останутся очень высокими.

Налогово-бюджетная политика находится под давлением риска снижения рейтинга. По причине продолжающегося увеличения государственного долга и роста ставок заимствований в условиях постоянного низкого темпа роста в Южной Африке нет пространства для реализации фискальных проектов/стратегий. Правительство должно придерживаться пути консолидации и повысить эффективность расходов и инвестиций.

### **Низкий темп роста**

Сокращение инвестиций и постоянная засуха приводят к спаду. Политическая неопределенность еще больше снижает доверие к региону. Частные инвестиции зафиксировали отрицательный или нулевой рост в течение шести кварталов подряд. Тем не менее, во втором квартале 2016 года экспорт пришел в норму и показал рост в 2016 году. 27% уровень безработицы угнетает бытовое потребление и приводит к неравенству.

Повышение эффективности государственных расходов для стимулирования роста. Инфляция достигла пика к концу 2016 года и начала постепенно сокращаться в 2017 году. Текущая инфляция цен на продовольствие и ее влияние на цены произведенных продуктов питания подталкивают инфляцию вверх, несмотря на более низкое, чем ожидалось, повышение регулируемых цен. По мере того, как инфляция снижается, она открывает пространство для смягчения денежно-кредитной политики, оставаясь при этом чувствительной к изменению цен на продовольствие и нефть. Исчезновение политической неопределенности будет играть ключевую роль в возвращении уверенности и, следовательно, в укреплении инвестиций и потребления.

С 2015 года правительство продемонстрировало свою приверженность снижению расходов. Осуществляется строгий план консолидации для ограничения дефицита и стабилизации государственного долга.

Превысившие прогноз в первом полугодии государственные доходы и продолжающиеся ограничения расходов помогли достигнуть положительных финансовых результатов в 2016 и

2017 годах. Налогово-бюджетная политика, по прогнозам, останется в 2017-2018 годах ограничительной для поддержания доверия и сокращения затрат на заимствование. По-прежнему существует возможность повысить эффективность расходов и усилить инвестиции в инфраструктуру. Кроме того, большие средства могут быть привлечены путем предоставления частному сектору возможности участия в обслуживающем секторе государственных предприятий с достаточной степенью конкуренции или эффективно контролируруемыми регулирующими органами.

Высокий уровень безработицы требует глубоких структурных реформ для стимулирования экономики и занятости населения. В разных областях экономики все ещё существуют высокие барьеры для вхождения на рынок или ограниченная конкуренция. Увеличение рыночной конкуренции в сетевых отраслях промышленности и снижение ограничений и затрат на лицензирование в сфере услуг могут создать предпринимательские возможности и, следовательно, повысить занятость. Развитие предпринимательства посредством повышения квалификации, профессионального образования и доступа к финансированию является ключевым фактором для снижения уровня безработицы.

Политическая неопределенность - основной риск

Политическая стабильность является ключевым фактором для возобновления роста.

Предполагается, что повышение стабильности приведет к росту инвестиций и потребления. Тем не менее, рост, по прогнозам, будет довольно медленным. Ожидается также, что увеличение электрических мощностей немного поднимет объем инвестиций. Более того, положительная тенденция к росту цен на сырьевые товары и укрепление ранда должны стимулировать экспорт. Однако дальнейшие задержки в области земельной реформы и новая горная хартия окажут влияние на доверие к региону.

Основным риском в краткосрочной перспективе является понижение суверенных рейтингов рейтинговыми агентствами. При благоприятном сценарии, понижение рейтинга приведет к кратковременному всплеску процентных ставок и дальнейшему ослаблению ранда. В альтернативном сценарии понижение рейтингов может спровоцировать резкое изменение потоков капитала и ускорить рецессию. Основные внешние риски связаны с Brexit и неожиданным увеличением процентных ставок в США, которые могут оказать неблагоприятное воздействие на потоки капитала и волатильность ранда. С другой стороны, аномальный сезон дождей увеличил объем сельскохозяйственной продукции и снизил цены на продовольствие. Также, если политические события перестают влиять на южноафриканский ранд, он должен укрепиться, что будет способствовать снижению инфляции.

## Описание рейтингов

Рейтинг	Оценка	Описание	Комментарии
A+	81 - 100	Низкий риск	Деловые отношения допустимы. Низкий риск неплатежеспособности.
A	61 - 80	Умеренный риск	Деловые отношения допустимы. Умеренный риск неплатежеспособности.
B	40 - 60	Средний риск	Деловые отношения допустимы при условии постоянного контроля.
C	21 - 39	Умеренно высокий риск	Деловые отношения допустимы, желательно при условии обеспечения соответствующими гарантиями.
D	1 - 20	Высокий риск	Деловые отношения не рекомендованы, либо только при условии полного обеспечения соответствующими гарантиями.
NR	--	Рейтинг не присвоен	Рейтинг не присвоен, т.к. недостаточно информации о компании.

*Кредитный рейтинг представляет собой оценку кредитоспособности компании. Она учитывает значимые элементы кредитной истории, эффективность ведения деятельности, управления, опыт, финансовое положение, историю платежей, общее состояние рынка, тенденции рынка и репутацию компании.*

*Оценка NR ставится в том случае, когда недостаточно данных для выставления рейтинга. Однако она не должна рассматриваться как отрицательная.*

**Отчет подготовлен IGK GROUP на условиях строгой конфиденциальности исключительно для вашего использования, и никакая часть отчета не может быть раскрыта любой третьей стороне. IGK GROUP не может акцептировать никакой ответственности за убытки или ущерб вызванный решениями, принятыми на основе информации из данного отчета.**

\* \* \* К О Н Е Ц   О Т Ч Е Т А \* \* \*